

マネージャーになり5年目、私は大きな壁に直面しました。そしてその際に出合った「アンラーニング」という考え方方が、問題解決の上で非常に役に立ちました。

女性管理職が語る

学んだことを一度捨てる

ぬまた・あやこ 2001年、コンパックコンピュータ(現日本HP)入社。Eコマースやマーケティングの部署を経て16年にコンシューマーPC製品部へ異動。17年5月から現職。

のプロセス自体にも多くの気づきがありました。

を付け加え、今の市場環境にあったよりよい形を目指していくことです。

を捨てるというより、一時的に使用を停止すると

に立ちはだかった。

つながりますが、その経験にとらわれすぎると、逆に足かせになり変化に適応できなくなるということだと思います。

なぜ過去うまくいでいたのか、そしてなぜそ

じこりんを学ぶ「ラーニング」や学び直しの「リラーニング」とは区別され、今までをつかって新たに変化が生じてきたのか。数カ月間奮闘しながら改めて振り返り、その

れ、今まで学んだ知識や経験、既存の常識をいつたん意識的に捨て去り、ゼロベースから考え、学ぶことをいいます。

特に過去の成功体験は大きな学びであり自信に

中で新たな改善点を見つけ出すことができる。このプロセス自体が、「アンラーニング」であり、環境変化が激しい今の時代は、キャリアを積んだ管理職自身がアン

日本HP  
コンシューマー事業本部 本部長

沼田 綾子氏



まず、自分ひとりではなく、チームで行うことです。私の場合は営業、マーケティングだけではなく業務や調達などバックエンドの部署にも入ってもらい、多様な視点で振り返りができました。その中に新しいメンバーがいることも重要です。そのメンバーに説明をするために、「過去の状況を客観的に整理する」とが必要だからです。「

いまの自分たちだけ見ても、特徴がつかみにくいので、他国や他社、そして現在と過去を比較しました。海外に出ないと日本の良さや特徴がわからないように、常に自分たちの特異性は他者との比較により浮かび上がるものだと思います。

そして、学びを捨てると同時に、新しい知識を取り入れていくこと。單に過去の知見を捨てるだ

とはいっても、自分の成功体験や得意な型を否定する」とは「心理的抵抗感」や「恐怖心」があると思います。ではどうしたら一步を踏み出せるか。

一つ目は意識的にアンラーニングしてみようと考えること。そのためには、今までの常識や経験、自身の強い思い入れを否定する必要があるかもしれません。しかし、それらを客観的に認知

二つ目は顧客視点です。さまざまな状況のなかで「結局お客様から見て役に立つか」を聞いて直すことでぶれずに答えにたどり着けます。

予測不可能で環境変化が激しい今の時代こそ、勇気をもってアンケートングが継続できるかが、個人としても組織としても成長のカギになっています。