

新しい1年が始まりました。最近、仕事でも日

女性管理職が語る

SDGs時代の事業運営白

ティー（持続可能性）や いるのかもしれません。

SDGs（持続可能な開発目標）という言葉をよく耳にします。社会や環境に対する意識が高まっていることを受ける機会がありましたが、その寺も毎年プラス

境に対する持続可能な取り組みが、企業にとっては生存戦略そのものになるという、大きな流れの変化が起きているのだと 思います。

チック対策で収集したペットボトルや再生可能な素材を使用した製品開発の狙いや課題について聞かれました。当社は2025年までに製品に使用

特に若い世代は地球環境や社会問題に敏感で、品質や価格、性能と同じようにサステナブルなブランドや企業かどうかが商品を購入する時の判断材料の一つになってきており組みを両立させる必要

する再生プラスチック材の割合を30%まで増やす目標を掲げています。デジタル化を推進する企業として、利便性の追求と環境への負担を減らす取り組みを両立させる必要

日本HP
コンシューマー事業本部 本部長

沼田 綾子氏



ぬまた。あやこ 2001年、コンパックコンピュータ(現日本HP)入社。Eコマースやマーケティングの部署を経て、年にコンシューマIPC製品部へ異動。17年5月から現職。

ようになります

その際に管理職の重要な仕事は、事業部の目標達成をどうサポートするかである。

は本社から下りてきます

が、常に先手必勝を心掛けけています。「市場は、こんな環境になるので、こ

れくらいが見込め、ベヌ
トシナリオはこれ」とい
う判断に合理的な説明を

予測と合理的な説明を
早めに準備します。それ
を実現するための必要な

条件、サポートしてほしい内容も一緒に見せておくこともポイントです。

卷之三

さるに毎週、海外のチ
ームと現状の進捗と課題
を毎日二度、長い間の変化は、可

す。これにより、さまざま で、今後加速していき

まなコミュニケーションとがあつても、全く同じがスムーズにできる土台元の世界に戻ることはなになつてゐる感ひで、いざつてゐます。

信頼関係を築きながら、これまでのやり方が先行きが不透明な時代で、これまでのやり方が

成長を継続できる適切な目標を設定し、それを確実に達成していくこと。通用しないかもしれません、が、常にお客様と市場を見て、柔軟に考え、あ

当たり前のことですが、これらを週、四半期、年ごとにまとめ、きらめずに新しいやり方を工夫し続けていくこと

のレベルで確実に積み上げて実行していくことが事業継続のために重要だが、持続可能な事業運営として個人の成長につながる。21年は一人一人が

そんな前向きなマインドを持つ必要がある一年になります。感想を述べる前に、既存のジネスについて語ります。